



Конференция
"Поставки авиационно-технического имущества
для вертолетов. Технологии. Проблемы"



23 мая 2014 года

Организаторы: Технический комитет Ассоциации Вертолетной Индустрии и ООО «РУССКИЙ ДОМ АВИАЦИИ»

Модераторы: Калачев А.Я., Жуков И.А.

Поставки авиационно-технического имущества (АТИ) для обеспечения эксплуатации, несомненно, важнейшая составляющая экономики любого авиационного эксплуатирующего предприятия. Этот аспект влияет практически на всю деятельность эксплуатанта. От экономики до безопасности полетов. Стабильность работы эксплуатирующего предприятия во многом зависит от стабильности обеспечения АТИ.

Это аксиома. Организация поставок АТИ – это одна из ключевых проблем в авиации. В вертолетном бизнесе все проблемы, с которыми сталкиваются эксплуатанты, усугубляются и особенностями самого вертолетного бизнеса. Прежде всего, это вызвано очень сложным, зачастую трудно прогнозируемым характером выполнения вертолетных операций. На эту проблему накладывается еще одна – разрозненное, малое по количеству в одном месте, базирование вертолетов. Как правило, на площадках и вертодромах, имеющих очень слабую авиационную инфраструктуру, либо не имеющих ее совсем.

Отсутствие лизинговых и других финансовых механизмов при достаточно высокой стоимости многих компонентов также существенно осложняют процессы обеспечения авиационно-техническим имуществом.

Ко всему прочему в России необходимо учесть ставшие, к сожалению традиционными и другие проблемы:

- хаотичное, логически не связанное состояние нормативно-правовой базы в гражданской авиации,
- неоднозначное, зачастую негативное отношение к поставщикам как со стороны эксплуатантов, так и со стороны производителей комплектующих и запасных частей. При этом, опыт эксплуатации показал, что изготовители комплектующих и запасных частей не могут обеспечивать в отдельности каждого эксплуатанта по его заявкам, а отдельный эксплуатант не может (и не должен) приобретать продукцию по графику производителя. Поскольку это дополнительно экономически нагружает как экономику производителей, так и экономику эксплуатантов.

И это далеко не полный перечень проблем. Как в таких условиях обеспечить своевременное и стабильное обеспечение вертолетов всем необходимым? При этом соблюсти все требования безопасности полетов и обеспечить экономическую эффективность эксплуатации?

В поисках ответов на этот и многие другие вопросы, связанные с этой проблемой Ассоциация Вертолетной Индустрии и ООО «РДА» провели данное мероприятие.

Основной акцент конференции - обзор и анализ современных технологических решений этих проблем.

Программа выступлений:

- 1) Вступительное слово - А.Я. Калачев, Ассоциация Вертолетной Индустрии;
- 2) "Новые технологии ВСК для поставок АТИ" - Вертолетная Сервисная Компания;
- 3) "Поставки АТИ, как фактор бесперебойной работы эксплуатирующх организаций" - М.С.Коровянский, НПК «ПАНХ»;
- 4) "Проблемы обеспечения АТИ при выполнении капитального ремонта" - А.Э. Садыков, ЗАО «МАРЗ ДОСААФ»;

- 6) "Организации-поставщики АТИ в структуре вертолетного рынка. Функции. Особенности. Требования" - Д.В.Ермилов, ООО «РУССКИЙ ДОМ АВИАЦИИ»;
- 7) "Информационное обеспечение поставок АТИ" - С.В.Гордеев, ООО «Юнитсток»;
- 8) "Финансовые механизмы поставок АТИ" - В.В.Филиппова, «Проект БАНКОСТРАХОВАНИЕ»;
- 9) "Сертификация организаций-поставщиков АТИ в рамках СДС ОГА" - А.Н.Шарыпов, А.Ю.Коньков, ФГУП «ГосНИИ ГА»;

Резолюция

23 мая 2014

«HELIRUSSIA 2014»

Данная резолюция отражает точки зрения представителей вертолетной индустрии РФ и сформирована на основании результатов конференции «Поставки АТИ для вертолетов. Технологии. Проблемы», проведенной 23 мая 2014 года в рамках 7-ой международной выставки вертолетной индустрии «HELIRUSSIA 2014» при поддержке технического комитета Ассоциации Вертолетной Индустрии (АВИ).

1. Признать, что поставки АТИ для вертолетов является сложным технологическим процессом, оказывающим непосредственное влияние на техническую эксплуатацию и безопасность полетов;
2. Признать необходимость правильной организации процесса поставки АТИ для обеспечения бесперебойной и качественной работы всех звеньев цепочки производитель- эксплуатант;
3. Признать несовершенство существующей системы организации поставок АТИ;
4. Признать актуальность и необходимость организаций-поставщиков АТИ в структуре рынка АТИ;
5. Признать необходимость активного участия государственных органов в регулировании сферы обеспечения авиационно-техническим имуществом и создания благоприятной нормативно-правовой среды для взаимодействия различных участников рынка:
6. Признать необходимость постоянной и планомерной деятельности по выявлению несовершенств и проблемных моментов, возникающих на разных этапах процесса поставки АТИ для вертолетов, выработке предложений по их устранению и совершенствованию среды, в которой происходит этот процесс:
7. Признать необходимость организации периодических встреч различных участников рынка (как со стороны бизнеса, так и со стороны государства) для обмена опытом и информацией, выявления проблемных моментов, возникающих на всех этапах процесса поставки, а так же выработки оптимальных инструментов взаимодействия участников этого процесса.
8. Для реализации положений резолюции конференции создать профильную рабочую группу в рамках Технического Комитета Ассоциации Вертолетной Индустрии, включить в неё не более 5 представителей различных коммерческих и некоммерческих организаций¹. По результатам конференции рабочей группе поручается подготовить открытое письмо в адрес Совета Федерации РФ

Данная резолюция призвана стать отправной точкой на пути регулирования процессов поставки АТИ их непосредственными участниками и адаптации этих процессов под реалии вертолетного рынка России и СНГ.

Для более успешной работы по реализации резолюции предлагаем направить свои предложения, отклики, замечания в адрес hia.supply@gmail.com
Ни одно обращение не останется без ответа.

¹ Подробная информация о рабочей группе содержится в «Концепции рабочей группы»