

РУССКИЙ ДОМ АВИАЦИИ



Кризис?

Новые возможности!



*Круглый стол*

*по оптимизации поставок АТИ в новых условиях*

**22 мая 2015 года, 13:30-15:30**

Москва, МВЦ Крокус-Экспо, павильон №1, Бизнес-центр.

Организатор: Рабочая группа АВИ «Поставки АТИ»,  
ООО "РУССКИЙ ДОМ АВИАЦИИ", ЗАО «Авиасистемы».

Модератор: Илья Александрович Жуков, руководитель РГ «Поставки АТИ».

В конце 2014 года условия, в которых существует российский бизнес, значительно изменились. Несколько отраслей промышленности изменения коснулись больше других, сюда можно отнести и авиацию. Это обусловлено множеством факторов, вычлнять которые дело неблагодарное, да и бесполезное. В сложившихся обстоятельствах лучшее, что можно сделать - консолидировать усилия для поиска новых механизмов взаимодействия, путей развития бизнеса и поддержания его «в тонусе». Про консолидацию усилий говорят всегда и везде, но сейчас мы находимся в начале структурно нового этапа развития авиационного рынка России, и это тот самый случай, когда диалог и готовность идти на компромиссы **реально** становятся обязательными условиями успешного функционирования рынка и отдельных его элементов.

Наше мероприятие должно показать это и стать своего рода примером. За 2 часа невозможно обсудить все потенциальные методы оптимизации рабочих процессов и пути повышения эффективности, тем более, что эти методы, во многом, индивидуальны. Безусловно, мы будем рады, если участники мероприятия реализуют наши рекомендации и примеры в практической плоскости. Однако, наша основная задача – рассказать о положительных примерах и показать, что каждому предприятию **нужно самостоятельно искать эти пути, быть гибкими и быть готовыми идти на компромисс**. Сложившаяся ситуация экономического спада на многих навеивает уныние и апатию. Мы считаем это неправильным, поскольку на фоне новых сложностей и трудностей, с которыми столкнулась российская авиация – возникло немало новых перспектив и возможностей и мы хотим, чтобы участники мероприятия их увидели и продолжили этот поиск! Наша авиация может стать более независимой,

самодостаточной и крепкой. Ее субъекты могут стать более современными, более адаптивными и устойчивыми к потрясениям. Механизмы взаимодействия могут стать более прогрессивными и эффективными. Нам повезло оказаться там, где мы сейчас находимся, ведь, если правильно воспользоваться этой ситуацией, перед нами откроются небывалые перспективы.

**Тематика мероприятия:**

1. Краткий обзор рынка авиаработ и перспективы изменения парка вертолетов на основе статистики и аналитики;
2. Система пулов запасных частей как альтернатива закупке;
3. Адаптивность, как главный фактор успеха в нестабильной экономической ситуации: подход, примеры, предложения;
4. Факторинг и другие банковские инструменты как способ экономической оптимизации процесса закупок;
5. Плюсы использования онлайн сервисов при закупке АТИ;
6. Новые вызовы, с которыми приходится сталкиваться эксплуатантам.

*Мы приглашаем всех, кто связан с поставками авиационно-технического имущества и готов поделиться опытом оптимизации. Просим всех участников заполнить [анкету](#) по оценке и выбору поставщиков. Всем участникам опроса будут предоставлен доступ к итогам.*

*Материалы, доклады и результаты работы мероприятия будут опубликованы на сайте АВИ [www.helicopter.su](http://www.helicopter.su) в разделе "ПРОФЕССИОНАЛАМ/Поставки\_АТИ".*

Тел. для справок + 7 499 558 08 35, факс 7 495 640 06 25 доб. 04414, e-mail: [hia.supply@gmail.com](mailto:hia.supply@gmail.com).